

BZA AG ist ein mittelständisches Familienunternehmen mit Hauptsitz in der Schweiz und verbundenen Unternehmen in verschiedenen Ländern Europas. Ein Tätigkeitsschwerpunkt der Gesellschaft ist die Digitalisierung von Geschäftsprozessen in Handel und Dienstleistung, mit Schwergewicht auf der Zahlungsabwicklung am Point of Sales und im Internet. Unser hochsicheres Rechenzentrum als Schaltstelle zwischen unseren Kunden sowie Zahlungsabwicklern, Banken, Fintechs etc erlaubt die Abwicklung aller angebotenen Leistungen aus einer Hand.

Für die Ausweitung unserer Marktposition durch Erschliessung unseres Produktportfolios für weitere Anwendungsbereiche suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin einen

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w)

für Baden-Württemberg und Bayern vom Homeoffice

Ihr Aufgabengebiet:

- Beratung und Verkauf des Produktportfolios von BZA für potentielle Neukunden (B2B) in erster Linie vor Ort aber auch im Internet u.a. mit Live Demonstrationen über unseren eigenen Server
- Aufbau eines nachhaltigen B2B Kundennetzwerks
- Durchführung von Sales-Kampagnen
- Teilnahme an Messen im In- und Ausland
- Eigenverantwortliche und zielorientierte Zusammenarbeit mit den Kunden unterstützt durch unser kompetentes Team aus Technik und Verwaltung
- Übergeordnete kreative Suche nach weiteren Zielgruppen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Akquisitionsstärke sowie nachweisbare Vertriebsfolge insbesondere in der Neukundenakquisition
- Affinität zu Technik mit Überzeugung der Vorteile der Digitalisierung gerade für kleine und mittelständische Unternehmen
- Überzeugung der Neukunden durch klare Herausstellung der Alleinstellungsmerkmale unserer Produkte und deren zukünftige Entwicklungsstrategien

- Ausgeprägte Reisebereitschaft (ca 70% Aussendienst, 20% Homeoffice, 10% BZA)
- Selbständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise, hohe Loyalität, Zuverlässigkeit und Vertrauenswürdigkeit
- Im Idealfall bereits Vernetzung mit Kunden aus Einzelhandel, Tourismus, Ärzteschaft, stationäre und mobile Zahlstellen in jeder Form

Wir bieten:

- Für Familienunternehmen typisches, angenehmes Betriebsklima mit geringer Mitarbeiter - Fluktuation und unbürokratisch kurzen Entscheidungswegen
- Feste Anstellung mit fairer und leistungsgerechter Vergütung (Fixum + variables Gehalt)
- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit Zukunftsperspektive
- Umfassende Einarbeitung und kontinuierlich Weiterbildung
- Rückenwind im Vertrieb durch interessante und aussergewöhnliche Produkte
- Erstklassige Entwicklungsperspektiven und Karrierechancen

Bitte richten Sie eine Bewerbung mit Angabe des möglichen Eintrittstermins an: l.allgaeuer@bza-online.com oder

BZA AG
Human Resources
Bürenstrasse 3
CH-8558 Raperswilen
Schweiz
<http://www.bza-ag.com>

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!